

AREA SALES MANAGER BELGIË (FR / NL / EN)

FUNCTIEBESCHRIJVING

- U bent verantwoordelijk voor het onderhouden en verhogen van de verkoop van Telemis-producten, medische beeldvormingssoftwares (PACS, MACS, Digital Pathology) en ziekenhuiscockpitoplossingen.
- U bouwt klantintimiteit op met bestaande klanten (universitaire ziekenhuizen, ziekenhuizen, klinieken, radiologische centra).
- U bent verantwoordelijk voor het stimuleren van groei binnen uw regio door te zoeken naar nieuwe kansen op alle Telemis-productlijnen.
- U werkt onder rechtstreeks toezicht van de General Manager van Telemis op het hoofdkantoor in Louvain-la-Neuve.
- Uw regio is België en Luxemburg.
- U bereikt uw doelen door uw markt te analyseren en uw activiteit te beheren.
- U bereikt deze verkopen met ondersteuning van de Duitse en Belgische technische teams.
- U volgt de beslissers op en onderneemt acties om verkoopprocessen (lange cyclustype) af te sluiten met verschillende technische, commerciële, juridische en administratieve stappen.

FUNCTIEVEREISTEN

- Je hebt 3 tot 5 jaar ervaring in het verkopen van hightechproducten en/of softwareoplossingen (verkoop met een lange cyclus is een pluspunt).
- Uitstekende communicatievaardigheden en in staat om langdurige klantrelaties op te bouwen
- Door uw menselijke vaardigheden kunt u uw klanten efficiënt helpen en hun behoeften begrijpen.
- U weet hoe u de technische teams rond een project kunt verzamelen om u te ondersteunen bij uw verkoopactie.
- U toont autonomie en neemt initiatieven terwijl u zich blijft concentreren op uw doelstellingen.
- Je spreekt Frans en Nederlands. Engels is een pluspunt.

Interesse in deze nieuwe uitdaging?

Neem dan contact met ons op en stuur uw cv naar

jobs@telemis.com

Telemis SA
2, avenue Athéna
B-1348 Louvain-la-Neuve (België)